



COMMUNIQUE DE PRESSE

Start to Scale : Le HUB612 lance son nouveau programme d'accélération

- #Startup #Scaleup #Tech #Accélération #Lyon
- Un accompagnement sur 12 mois décomposé en 2 cycles
 - 6 startups BtoB Tech sélectionnées

Lyon - le lundi 23 janvier - Le HUB612, structure d'accompagnement de La Caisse d'Épargne Rhône Alpes, lance aujourd'hui sa nouvelle offre destinée aux startups BtoB à fort potentiel qui souhaitent structurer et accélérer leur croissance. Ce programme d'accélération complète les services déjà proposés par Le HUB612 : hébergement, incubation et investissement.

Le nouveau programme d'accélération du HUB612 s'adresse aux startups BtoB qui développent un produit technologique et dont le chiffre d'affaires est égal ou supérieur à 100 000 euros. Cards Micro Learning, Crowdybox, Défi assurances, KORP, Objow (ex Fire Tiger) et YupWego sont les premières startups sélectionnées pour bénéficier du programme Start To Scale du HUB612.

Un accompagnement sur-mesure sur 12 mois décomposé en 2 cycles

Le programme Start to Scale se décompose en deux cycles de six mois.

Les 6 premiers mois (de janvier à juillet) sont consacrés au run intensif, avec dès la deuxième semaine la lessiveuse. Durant une semaine, les entrepreneurs se font challenger par des experts sur les sept piliers de leur entreprise (Gouvernance, Tech, Product, Marketing & Sales, RH, Finance) afin de comprendre parfaitement le besoin et d'identifier les opportunités de croissance et les stratégies à impact. L'audit délivré par les experts suite à la lessiveuse sert de base à la roadmap que les startups suivront durant le run.

"Durant cette première phase, le rythme est soutenu. Les entrepreneurs ont des rendez-vous hebdomadaires : des one-to-one, des workshops, des clubs métier, des ateliers sur-mesure, des points de suivi, etc. Ils sont accompagnés de très près par l'équipe du HUB612, par les experts et par les membres de l'advisory board" détaille Maud Charaf, la directrice adjointe du HUB612. *"Le but est d'armer les startups pour qu'elles soient en mesure de gérer la montée en charge de leur croissance"* complète Maud Charaf.

Après les 6 mois de run, les entrepreneurs poursuivent leur développement au sein du programme Start To Scale en bénéficiant d'un accompagnement collectif et individuel moins intensif. Un événement sera organisé en juillet au HUB612 afin de dresser le premier bilan du programme Start To Scale et d'annoncer l'appel à candidature pour janvier 2024.

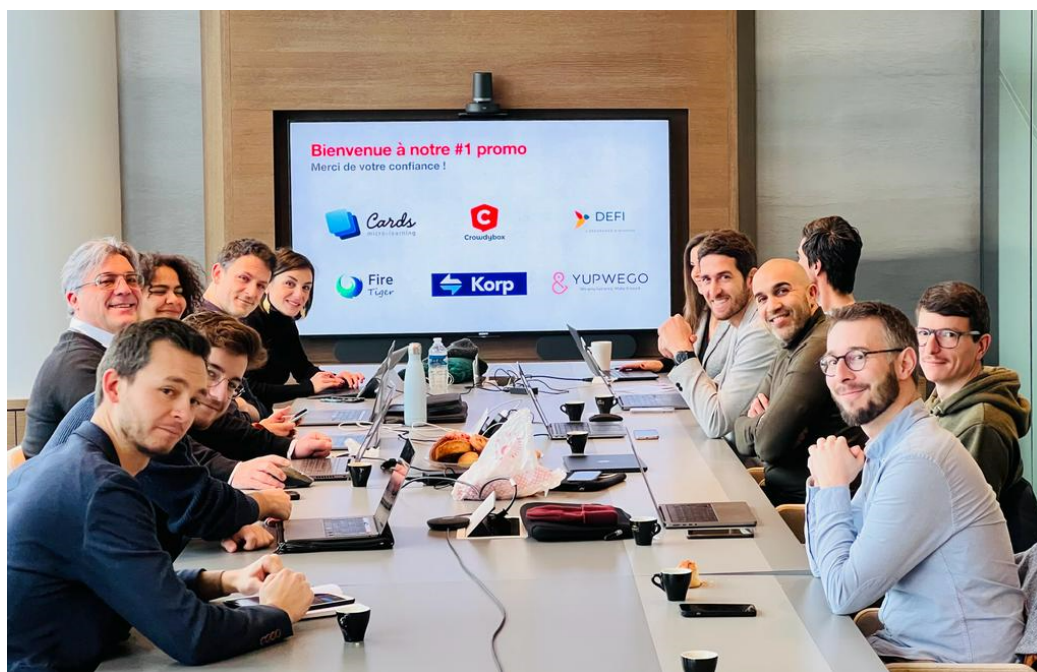
Le programme Start To Scale vise des objectifs de rentabilité et de croissance

Ces actions visent à permettre aux startups d'atteindre en 12 mois la maturité qui répond aux critères de sélection de venture capitalists (VC). A la fin du run de 6 mois et si la startup atteint entre 8 000 et 15 000 euros de MRR (revenu mensuel récurrent) et si cela fait partie de sa stratégie, le dirigeant a la possibilité de déclencher des due dil en vue d'un investissement par Le HUB612 Participations.

“Mais au-delà des levées de fonds, nous souhaitons surtout voir les métriques liées à la rentabilité évoluer” tempère la directrice adjointe du HUB612 qui souhaite valoriser avant tout des modèles de croissance résilients et autofinancés.

HUB Community : des événements réguliers au service du développement des startups

En plus de ces séances journalières, les entrepreneurs qui suivent le programme d'accélération sont invités aux événements du HUB612 (soirées Alumni, petits déjeuners et soirées thématiques). Tous les événements sont pensés pour répondre aux enjeux des startups et sont en lien avec le thème du mois. A titre d'exemple, le mois de février, consacré aux sujets de gouvernance, se conclura par une soirée sur le thème *“Comment préserver son couple d'associés”*. *“Nous créons une dynamique de groupe entre les fondateurs des startups accélérées pour initier des relations engageantes. Nous multiplions les moments de co-développement entre entrepreneurs”* explique le directeur du HUB612 très attaché aux valeurs de co-construction et de création de valeur ajoutée partagée.



Lancement du programme d'accélération piloté par Le HUB612 ce matin à La Tour Incity

Un programme d'accélération innovant fidèle à l'ADN du HUB612

C'est la première fois que le HUB612 pilote un programme qui repose sur un système de promotions et un suivi si poussé. Pour Cédric Nieutin, le directeur du HUB612, le lancement de ce nouveau programme d'accélération coule de source. *"Nous avons les bases nécessaires à l'élaboration de ce programme. En fait, nous avons poussé le curseur plus loin que ce qui existait déjà au HUB612"* analyse Cédric Nieutin soulignant être attentif au respect de l'ADN du HUB612 et à la satisfaction des entrepreneurs.



A propos du HUB612

HUB612 est une structure d'accompagnement, créée en juin 2016, sous l'impulsion de la Caisse d'Epargne Rhône Alpes. Le HUB612 accompagne plus de 50 startups à forte intensité technologique opérant dans le domaine de la FinTech, de l'InsurTech et des services B2B. HUB612 soutient les startups DeepTech proposant notamment des solutions IA et Blockchain. En plus de l'hébergement des entreprises à Lyon (Part Dieu + H7), l'équipe du HUB612 déploie un accompagnement sur-mesure en fonction de la maturité de l'entreprise : incubation, accélération, hyperscale. Les startups accompagnées par le HUB612 peuvent prétendre à un financement en ultra-amorçage par le véhicule HUB612 Participations. HUB612 est membre actif des bureaux de French Tech One et de Pouss@LYS.

Plus d'informations : <https://www.hub612.com/>

Contact presse : Pauline Raud - 07 66 60 64 76 - pauline.raud@hub612.com